



GT Nexus
Commerce Network

公司簡介

簡單卻強大的理念

市場贏家將形成網絡

未來的頂尖企業不會孤軍奮戰、互不相連。市場贏家將彼此串連、形成高效敏捷的商業網絡，比今日的企業運作得更有效率和更具響應力。這些互連的企業將是全球經濟體中的新霸主。支撐他們成就霸業的，就是信息系統。

雲供應鏈：不只有IT效益而已

在過去35年間，企業級應用軟件基本上只關注一件事：達成一家企業內部流程的自動化。這些軟件不是為了協助全球的貿易社群跨企業合作而設計。

雲技術的興起改變了一切。雲運算卓越的經濟效益已不言自明。但在供應鏈的領域裡，雲再下一城，開創出跨組織分享信息的全新模式——而這是

傳統的“授權與安裝型”軟件所辦不到的。現在經濟的現實是，供應鏈不是一條鏈子，而是一個幅員廣大的網絡。商業網絡必須要彈性和遍佈全球。經由雲，企業可實踐流程自動化，與多家企業實時分享數據，進而把企業營運推向另一高峰。



我們是GT Nexus

因應龐大且效率低落的市場運作現況，我們打造出單一整合的雲協作平台，為企業打造通往商業敏捷度和績效的低成本捷徑。

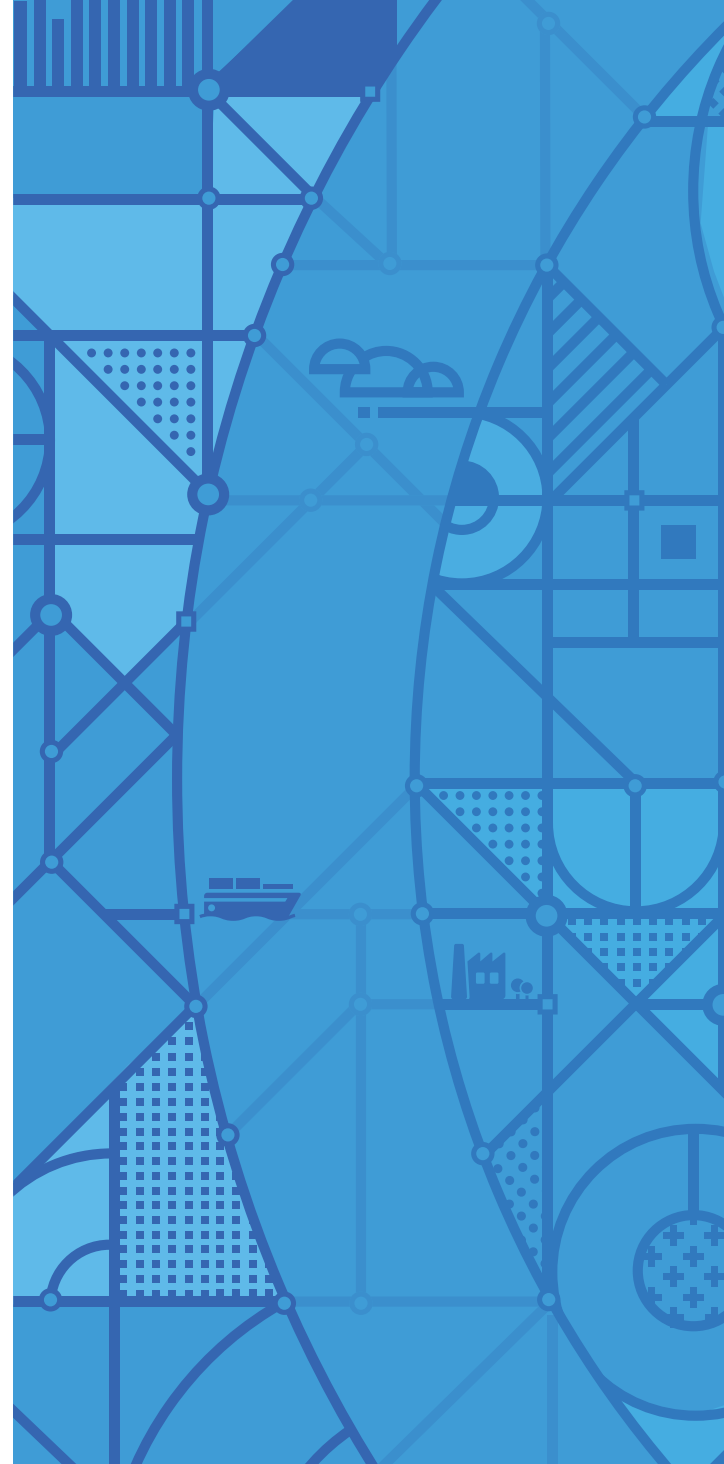


單一整合信息模型

當你在Facebook® 和 LinkedIn®等社交網站上更改個人信息，與你 “互連” 的朋友便可立刻得到更新的訊息。你只需要改一次，整個人際網絡便能立刻取得同樣的訊息。

在社交網站出現之前，你得拿起電話或寫電子郵件，才能傳達變更的訊息。在供應鏈的世界裡，網絡化信息模型的威力驚人。訂單、出貨、商品、發票、付款，以及其他各式各樣複雜且動態的業務事件，都即刻反映與展現在GT Nexus 的雲平台中，使供應鏈內的所有成員均可依據供應鏈的單一來源真實來運作。

就像社交平台改變了人際互動的方式，GT Nexus 也正在改變B2B商務的面貌。對一個長年苦於效率不彰、信息不足、溝通不力的產業來說，這是革命性的全新體驗。





全球交易能見度與控管

財務及實體供應鏈的融合

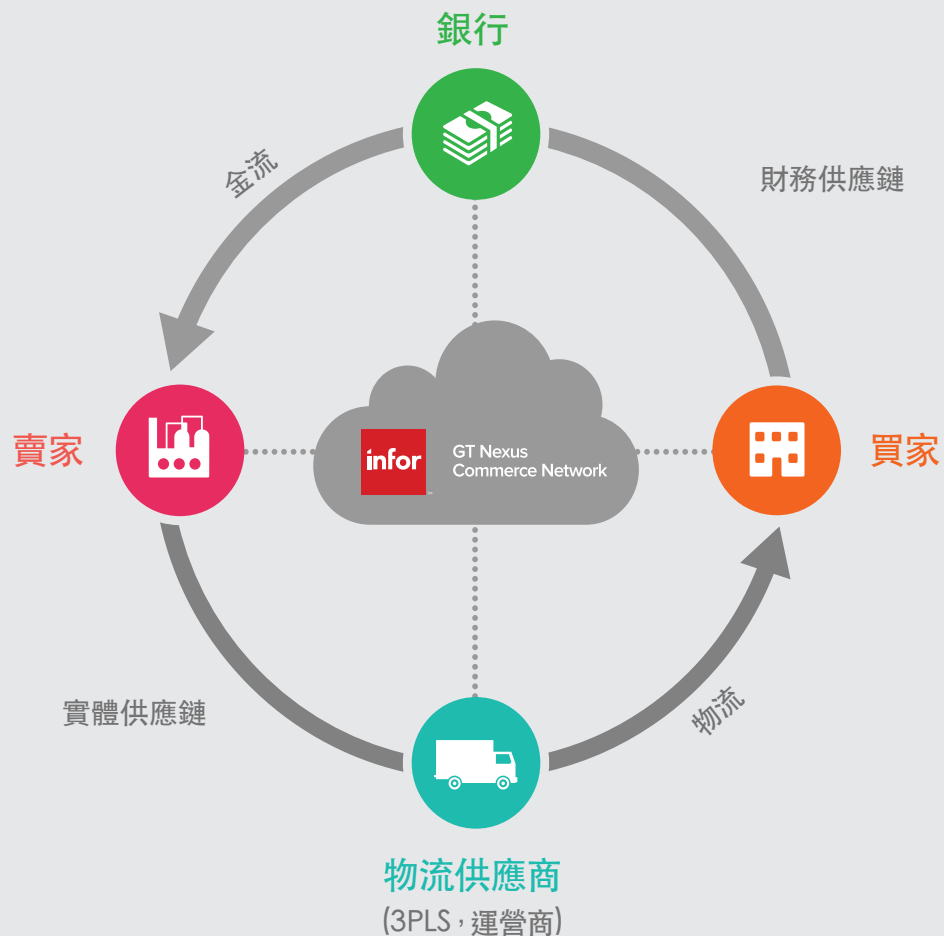
GT Nexus 串聯起財務及實體供應鏈，使貿易買家和賣家，以及金融機構和後勤服務供應商都可在共通平台上協同作業，利用單一整合、一致且實時的信息來源來執行多種供應鏈的事項。

“
雲的連結性創造出更智慧和
更高效的運營，幫助我們
為客戶提供更好的服務。”

Gareth Davies
聯想集團全球供應商管理總監

商機無限

GT Nexus串連財務與實體供應鏈



GT Nexus 平台

我們提供商業應用軟件、先進科技，以及預先創建的龐大交易夥伴社群，可為企業提供他們需要的網絡優勢。通過這三大要素的結合，我們創造出跨越國界、串聯各地夥伴的信息分享和協作網絡。享受此網絡優勢，必須先把您的供應鏈放上雲，並把您的供應鏈放上GT Nexus。

彈性平台

GT Nexus不僅是所有交易夥伴共用的平台，更是能確實滿足網絡內每一家公司不同需求的平台。無論企業正處於哪個階段—執行新採購策略、拓展新市場版圖、或因應預料外的破壞性競爭因素—通往高營運敏捷度的道路，都始於可提供強大且實時能見度與彈性的平台。面對變化多端的全球供需態勢，GT Nexus 力助組織持續前行、保持領先優勢。



集網絡之力

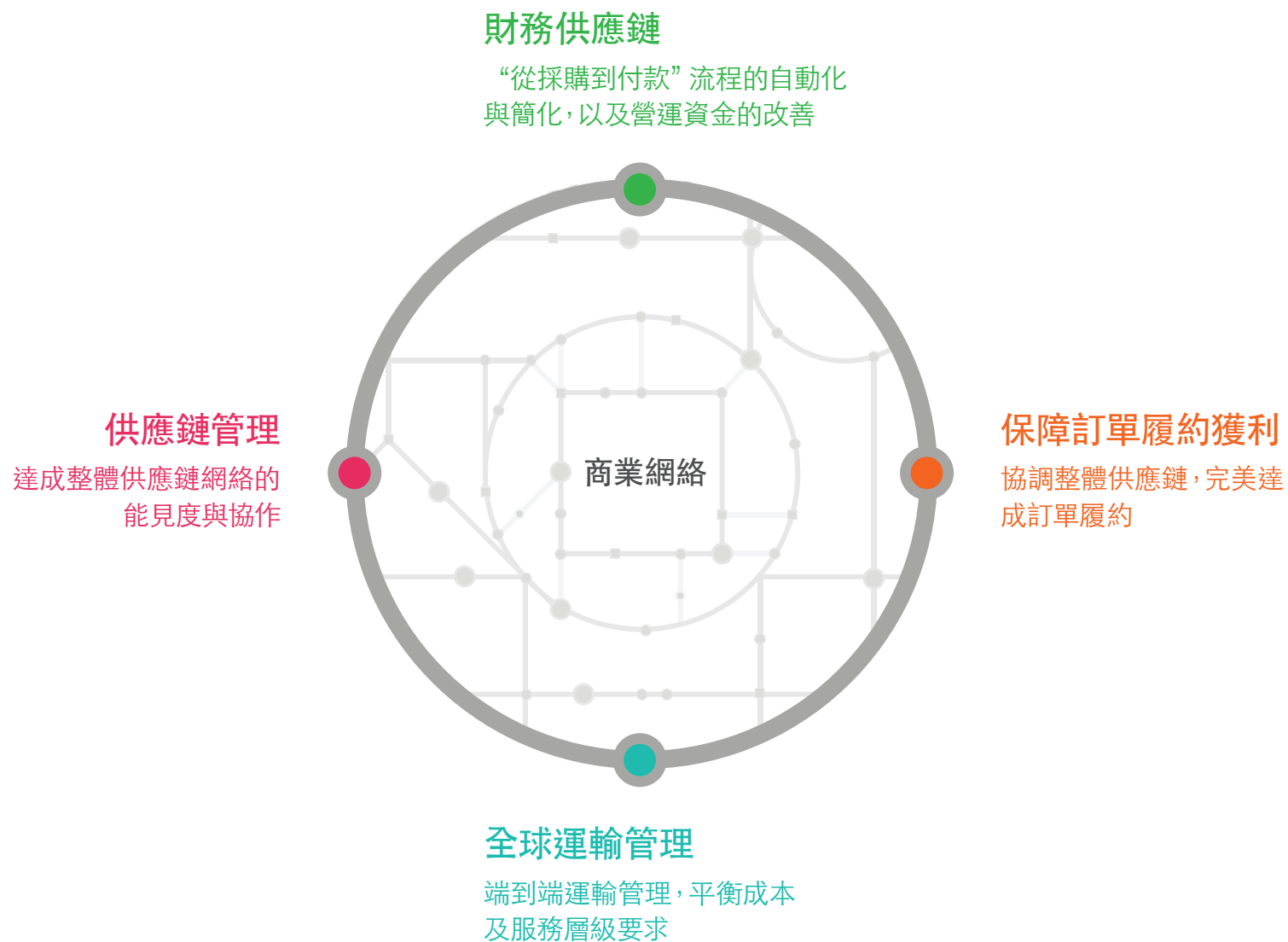
最完備之供應鏈網絡協作方案套件

80%的供應鏈流程和數據都存在於企業高牆之外。企業還需成功駕馭其供應鏈，才能保持競爭優勢。對企業而言，無縫整合整體供應鏈至關重要—全面串聯從上游到下游供應鏈，信息才能在交易夥伴間順暢流通。

GT Nexus 的解決方案可提升服務層級，還能通過端到端連結、貿易交易能見度，以及促成企業與其他供應商、客戶和別的供應鏈夥伴之間的協作，達成節省成本的效益。當實體和財務供應鏈都整合起來後，企業便可大幅提升營運資金及供應鏈的彈性復原力。



GT Nexus 解決方案



不只是應用軟件

不同的平台

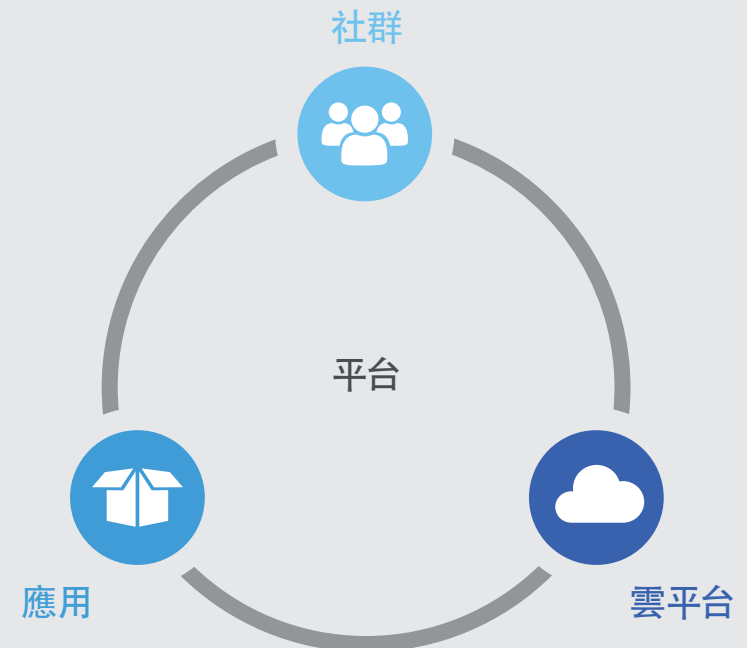
供應鏈成功的前提是全球商業網絡間的成功協作。傳統的企業軟件工具不足以滿足此需求。企業需要的是全新科技：一個可協助企業駕馭互聯網、跨越企業界限快速溝通，以及可支持交易夥伴和其服務供應商之間複雜業務關係與商業規則的科技方案。

社群

任何一個科技平台都無法只手創造突破性的成果。它們還需靠社群的力量。GT Nexus傾注10年之力，打造出一個由後勤服務供應商、貿易供應商、交易夥伴及金融機構所組成的綿密網絡，而可快速顛覆電子交易社群的經濟效益。今日，超過數千家各行各業的領導企業已在GT Nexus平台上交易。每一年，這個社群在平台上交易的貨物總值已逾1,000億美元。

平台

GT Nexus 將三個關鍵且緊密互連的科技要件融入一個單一整合的雲平台中。



頂尖企業的首選

GT Nexus 的成果

全球規模最大和最受敬重的一些企業已利用GT Nexus 進行交易，從而創造競爭優勢、提高運營效率及強化獲利。

成功案例：容納數百個供應鏈網絡的單一雲供應鏈平台



一家年營收280億美元的化工企業在GT Nexus 上執行其全球貨運服務的所有採購和管理，以取得價格/服務間的最佳平衡。



一家年營收700美元的藥廠建立後勤控制台，追蹤超過2,500條運輸路線的存貨及付款。



一家年營收60億美元的大型零售業者打造了“從採購到付款”的雲，以支持其涵蓋700多家供應商網絡的付款流程，並實踐進口文件的能見度。



一家年營收500億美元的製造商通過更高的能見度，以及更完善的供應鏈輸入及輸出控管，減少了3天的存貨。



一家年營收240億美元的運動鞋製造商推出非接觸式支付程序，並通過提早付款給供應商來取得發票折扣。



一家年營收480億美元的消費型商品公司達成跨國業務部門和運輸夥伴社群的集中式運輸管理，成功減少1,200萬美元的全球貨運成本。



一家年營收310億美元的零售業者在GT Nexus 平台上推出電子貿易文件交換市集。



GT Nexus
Commerce Network

GT Nexus提供一個雲協作平台，協助各大產業的領導企業達成涵蓋整體貿易社群、全球數百個供應鏈的流程自動化。

gtnexus.com