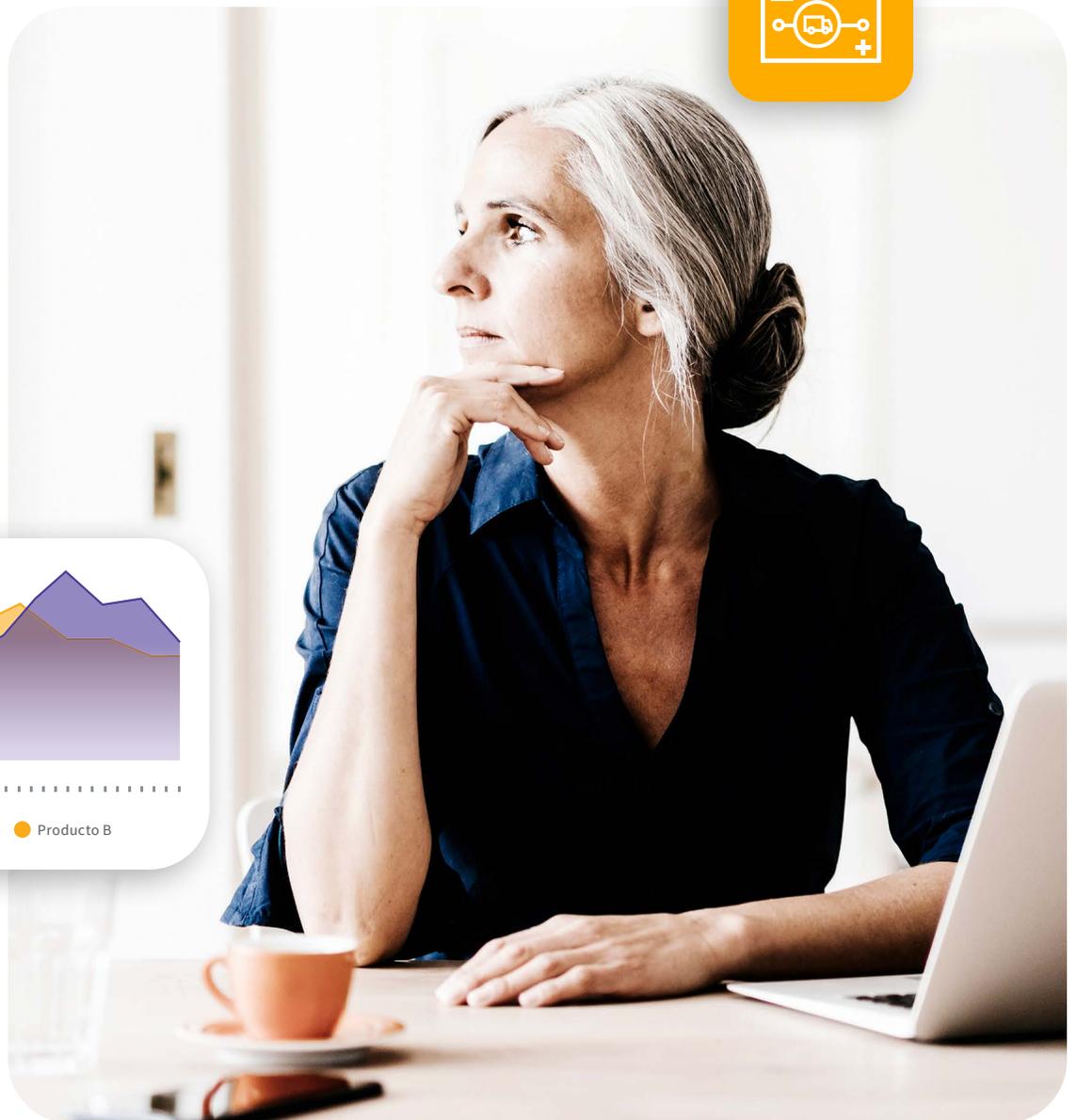
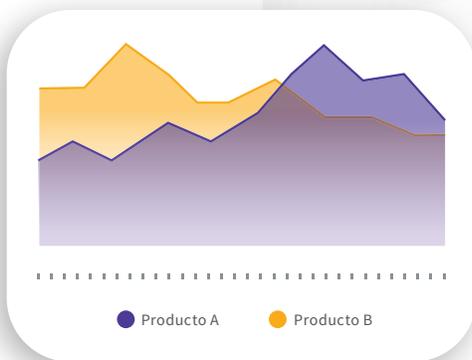


La potencia de las cadenas digitales de suministro financiero

Ventajas para compradores y proveedores



En el acelerado mercado global actual, la digitalización de las cadenas de suministro financiero ha surgido como una solución transformadora, ofreciendo una gran cantidad de beneficios tanto para compradores como para proveedores. Al aprovechar plataformas como Infor Nexus™ y adoptar soluciones de gestión de la cadena de suministro financiero, las organizaciones pueden optimizar las operaciones, mejorar la colaboración y mitigar los riesgos en todas sus redes de cadena de suministro.

Vista rápida



Beneficios para los compradores

- Mayor colaboración y transparencia
- Proceso eficiente de facturas
- Gestión financiera automatizada
- Reducción de costes e incentivos
- Mejora del rendimiento del proveedor
- Adquisición y logística optimizadas
- Cumplimiento fronterizo mediante estandarización



Beneficios para sus proveedores

- Comunicación y cumplimiento optimizados
- Mayor precisión de los datos
- Procesos de facturación eficientes
- Gestión proactiva de discrepancias
- Transacciones rentables
- Visibilidad de pago mejorada
- Acceso a diversas fuentes de financiación

Las ventajas de la digitalización en más detalle desde ambas perspectivas:

Para los compradores, los beneficios de digitalizar la cadena de suministro financiero son amplios y transformadores:



Mayor colaboración y transparencia

La digitalización e integración de datos financieros en toda la cadena de suministro fomentan una mayor colaboración y transparencia entre compradores y proveedores. Los mecanismos proactivos de señalización de discrepancias identifican y abordan las discrepancias garantizando que los problemas se resuelvan de inmediato. Este enfoque proactivo genera confianza y fortalece las relaciones entre compradores y proveedores, a la vez que mejora la precisión y transparencia de los datos. Además, la integración electrónica de datos financieros elimina los procesos manuales, reduciendo los errores y mejorando la visibilidad de los pagos en toda la cadena de suministro. Esta integración fluida permite a las partes interesadas acceder a datos en tiempo real, lo que conduce a una mejor toma de decisiones y eficiencia operativa.



Proceso eficiente de facturas

Esto abarca varios aspectos, empezando por la estandarización de los formatos de factura. La digitalización garantiza que todas las facturas entrantes cumplan con las plantillas predefinidas, eliminando inconsistencias y garantizando el cumplimiento de los requisitos del comprador. Esta estandarización agiliza el proceso de facturas, reduciendo la ambigüedad y facilitando aprobaciones más rápidas. Además, las innovadoras capacidades de coincidencia N-way aceleran el proceso de aprobación al incorporar múltiples documentos, como pedidos de compra, avisos de envío avanzados y recibos de transportistas. La automatización de estos procesos reduce los tiempos del ciclo, lo que genera una mayor eficiencia y capacidad de respuesta dentro de la cadena de suministro.



Gestión financiera automatizada

A través de mecanismos de aprobación sin contacto y programación de pagos automatizada, los compradores pueden optimizar significativamente los procesos de gestión financiera mientras que aprovechan los umbrales de cumplimiento predefinidos. Las facturas aprobadas y procesadas automáticamente sin necesidad de intervención manual, y la automatización de la transferencia de financiación acelera el proceso de aprobación y reduce la necesidad de supervisión humana, impulsando la eficiencia operativa y el ahorro de costes, mientras que la visibilidad de los proveedores de los estados de pago elimina la necesidad de llamadas telefónicas. La programación de pagos automatizada tiene en cuenta varios factores, como las condiciones de pago, los días de pago y los requisitos locales, para determinar las fechas de pago óptimas. Al automatizar estas tareas de programación, los compradores pueden optimizar la gestión del flujo de caja, la planificación financiera y la liquidez.



Reducción de costes e incentivos

La eliminación de cartas de crédito (LC), la implementación de programas de descuento de facturas y la reducción de las tarifas de transferencia contribuyen a un importante ahorro de costes, tanto para compradores como para proveedores. Al eliminar la necesidad de cartas de crédito, los compradores pueden ofrecer métodos de pago alternativos a menores costes, simplificando las transacciones financieras y reduciendo las cargas administrativas. Además, la consolidación de facturas reduce las comisiones bancarias por transferencias para los pagos a proveedores, mejorando aún más la eficiencia y reduciendo los gastos por transacciones. Además, los programas de Financiación de la cadena de suministro incentivan a los proveedores en función de criterios flexibles, como el tiempo, los proveedores, las regiones o los productos. Estos incentivos impulsan el ahorro de costes para ambas partes, mejorando la competitividad y rentabilidad dentro de la cadena de suministro.



Mejora del rendimiento del proveedor

Mejor rendimiento del proveedor gracias a una mayor visibilidad y colaboración. Los proveedores demuestran un mayor cumplimiento de los requisitos de los compradores a través de la colaboración y las actualizaciones oportunas, lo que genera relaciones reforzadas y una mayor resiliencia de la cadena de suministro. Al aprovechar las capacidades de una plataforma digital, los compradores pueden supervisar y evaluar el rendimiento de los proveedores en tiempo real, lo que permite una gestión proactiva de los problemas y las oportunidades de mejora. Esta mejora en el rendimiento beneficia a los proveedores individuales y contribuye a la eficiencia y efectividad generales del ecosistema de la cadena de suministro.



Adquisición y logística optimizadas

Colaboración optimizada de pedidos de compra (PO) y visibilidad mejorada de listas de embalaje y recibos de carga para optimizar los procesos de adquisición y logística. Al proporcionar una plataforma centralizada para la colaboración de pedidos de compra, los compradores pueden garantizar que todos los proveedores reciban los pedidos de compra y los cambios a tiempo, lo que reduce los errores y mejora la comunicación. Este enfoque simplificado mejora la eficiencia de las adquisiciones y reduce el riesgo de retrasos o interrupciones. Además, la visibilidad mejorada de las listas de embalaje y los recibos de carga permite a los equipos de logística gestionar proactivamente los retrasos y las interrupciones, minimizando el impacto en las operaciones de la cadena de suministro. Al adelantarse a los posibles problemas, los compradores pueden optimizar los procesos logísticos y mantener la agilidad operativa.



Cumplimiento fronterizo mediante estandarización

Las facturas comerciales estandarizadas y el intercambio electrónico con los agentes de aduanas reducen los costes y los retrasos en la frontera, lo que mejora el cumplimiento y reduce los gastos operativos. Los compradores pueden garantizar la precisión y coherencia al estandarizar las facturas comerciales y hacer cumplir los requisitos de datos, minimizando el riesgo de retrasos o errores durante el despacho de aduanas. El intercambio electrónico de facturas con los agentes de aduanas permite una comunicación y un intercambio de datos sin problemas, lo que facilita un procesamiento más rápido y reduce las cargas administrativas. Este enfoque simplificado no solo mejora el cumplimiento de los requisitos normativos, sino que también reduce los costes asociados con el despacho de aduanas, contribuyendo a la reducción de costes generales dentro de la cadena de suministro.



Estos son algunos beneficios para sus proveedores cuando digitaliza las operaciones de su cadena de suministro:

Comunicación y cumplimiento optimizados

La digitalización permite a los proveedores identificar claramente los requisitos documentales del comprador y cumplir dichos requisitos. Al aprovechar las plataformas digitales, los proveedores pueden acceder a especificaciones y estándares detallados, lo que garantiza el cumplimiento de las expectativas del comprador. Esta claridad mejorada elimina malentendidos y ambigüedades, fomentando una comunicación eficiente y fortaleciendo la asociación entre compradores y proveedores. Además, al agilizar los procesos de cumplimiento, la digitalización reduce el riesgo de errores o descuidos, mejorando la eficiencia y fiabilidad general de las transacciones.



Mayor precisión de datos

Al digitalizar los procesos, se mejora significativamente la precisión de los datos en toda la cadena de suministro. La reutilización de los datos en varios documentos garantiza que el comprador crea los documentos precisos, minimizando los errores y reduciendo el tiempo y el esfuerzo que el proveedor necesita para el seguimiento. Del mismo modo, una cadena de suministro digitalizado fomenta mayores relaciones entre ambas partes, ya que puede reducir los retrasos en los pagos y, posteriormente, los proveedores saben con precisión cuándo se les pagará. Mediante reglas de validación, los documentos se pueden adaptar para satisfacer los requisitos específicos de los compradores, lo que fomenta una mayor eficiencia y cumplimiento, y, a su vez, les permite convertirse en mejores proveedores para sus clientes.



Procesos de facturación eficientes

La generación automatizada de facturas revoluciona los procesos de facturación dentro de la cadena de suministro financiero. Mediante la integración con los documentos de embalaje, las facturas se generan de forma rápida y precisa, minimizando el potencial de error humano. Esta automatización no solo acelera el ciclo de facturación, sino que también garantiza la precisión en las transacciones financieras. Al reducir la intervención manual y agilizar los procesos, los proveedores pueden acelerar el flujo de caja y optimizar la asignación de recursos financieros, mejorando así la liquidez y la estabilidad financiera.



Gestión proactiva de discrepancias

Los proveedores se benefician de funciones avanzadas que les permiten identificar y rectificar de forma proactiva las discrepancias en las facturas. Al realizar comprobaciones previas al cumplimiento, los proveedores mitigan el riesgo de errores o incoherencias antes de la presentación, garantizando el cumplimiento de los requisitos del comprador. Este enfoque proactivo infunde seguridad y fiabilidad dentro de la red de la cadena de suministro, fortaleciendo la confianza y fomentando relaciones a largo plazo entre compradores y proveedores. Como resultado, se minimiza la incidencia de demoras en los pagos o disputas, lo que contribuye a procesos de transacción más fluidos y eficientes.



Transacciones rentables

La adopción de plataformas digitales para transacciones financieras reduce significativamente los costes asociados con los métodos tradicionales, como las cartas de crédito. La digitalización agiliza los flujos de trabajo de las transacciones y reduce los gastos generales administrativos al eliminar la necesidad de documentación engorrosa y procesamiento manual. Esta rentabilidad hace que las transacciones digitales sean una alternativa atractiva y viable, impulsando la eficiencia y asequibilidad dentro de la cadena de suministro financiero.



Visibilidad de pago mejorada

Las plataformas digitales ofrecen a los proveedores una visibilidad integral de todo el ciclo de vida de los pagos, desde el envío de facturas hasta la aprobación y el pago. Las actualizaciones y notificaciones en tiempo real proporcionan a los proveedores información precisa sobre el estado de sus pagos, eliminando la necesidad de consultas o seguimientos constantes. Esta transparencia permite a los proveedores gestionar su flujo de caja y asignar recursos de forma más eficaz y eficiente. Al minimizar las incertidumbres y demoras en el procesamiento de pagos, las plataformas digitales mejoran la eficiencia operativa y las capacidades de planificación financiera, contribuyendo en última instancia a un mejor rendimiento empresarial.



Acceso a diversas fuentes de financiación

La digitalización abre una amplia variedad de opciones de financiación para proveedores más allá de las instalaciones de crédito tradicionales. Al conectar a los proveedores con una red de proveedores financieros a través de plataformas digitales, el acceso al capital se democratiza y expande. Los proveedores pueden explorar programas de financiación adaptados a sus necesidades específicas, incluidas las finanzas antes y después del envío. El aumento de la disponibilidad de opciones de financiación a tasas competitivas mejora la flexibilidad y resiliencia financieras, lo que permite a los proveedores optimizar sus estrategias de inversión y gestión del flujo de caja. Este acceso ampliado al capital fomenta la innovación y el crecimiento dentro del ecosistema de la cadena de suministro, impulsando el desarrollo sostenible del negocio y la competitividad.



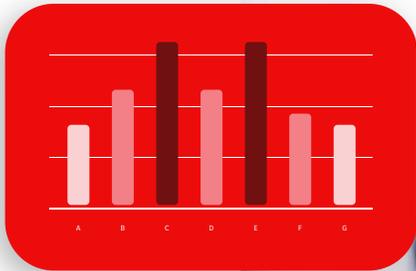
Los proveedores son una parte integral de la cadena de suministro de cualquier organización. Fomentar y mantener las relaciones con los proveedores puede ser abrumador a veces y, sin embargo, a través de una cadena de suministro financiera digitalizada, la colaboración entre compradores y proveedores se puede agilizar y simplificar.





Conclusión

La digitalización de las cadenas de suministro financiero ofrece beneficios convincentes tanto para compradores como para proveedores. Desde una mayor precisión de los datos hasta una mejor colaboración y ahorro de costes, las ventajas son claras. Las organizaciones que buscan optimizar las operaciones, fortalecer las relaciones e impulsar la ventaja competitiva deben considerar la adopción de la digitalización con plataformas como Infor Nexus™. Al desbloquear el poder de las cadenas de suministro financiero digitalizado, las organizaciones pueden navegar por las complejidades del mercado moderno con confianza y eficiencia.



Acercas de Infor Nexus

Infor Nexus™ es la plataforma líder de cadena de suministro global de extremo a extremo, que ayuda a las empresas a lograr una visibilidad inigualable durante más de 20 años. Infor Nexus™ conecta una red de más de 85 000 marcas, minoristas, fabricantes, proveedores, proveedores de logística y bancos en una plataforma de red de instancia única para orquestar procesos de cadena de suministro global sin problemas desde la fuente hasta la entrega y el pago. Las empresas agilizan sus operaciones, eliminando las ineficiencias y los residuos, al tiempo que obtienen información basada en datos y optimizan el flujo de capital para mejorar la agilidad, la resiliencia y la sostenibilidad.

infor.com

MÁS INFORMACIÓN

Copyright © 2024 Infor. Todos los derechos reservados. Las marcas denominativas y figurativas mencionadas a continuación son marcas comerciales o marcas comerciales registradas de Infor o sus empresas filiales y subsidiarias. Todas las otras marcas comerciales que se enumeran en este documento son propiedad de sus respectivos titulares.
INFDP3026992-es-ES-0524-1

Infor **Nexus**