

# 供应链金融方案

## 释出更多营运资金、降低风险及增加订单履约能力

供应链金融让买家和供应商通过订单和发票融资计划，释出更多营运资金、降低风险及增加订单履约能力。

GT Nexus 供应链金融方案帮助买家和供应商释出营运资金、降低风险并实现自动化订单与发票付款。买家可运用提早付款折扣，供应商可更快收到款项，所有的财务交易也都能自动在云网络上进行。今日的全球供应链复杂多变，贸易伙伴及金融机构不可胜数，供应链金融方案能让平台上的每个人均享有交易能见度的优势。

### GT Nexus 供应链金融方案内涵

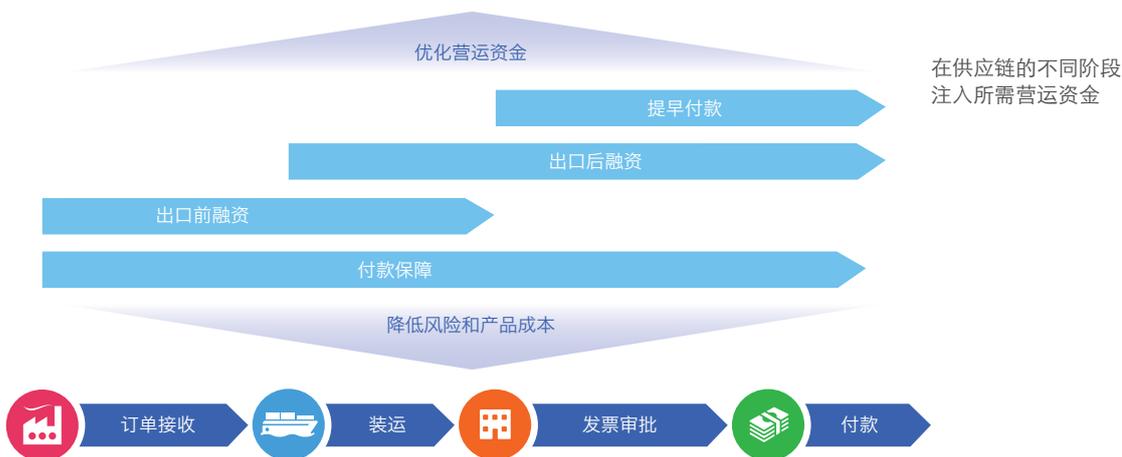
- 提早付款计划 (Early payment)  
由买家或金融机构负担供应商发票折扣的计划，让供应商更快取得现金，而不会占用信用额度或影响资产负债表。
- 出口融资 (Export financing)  
适用于出口前和出口后的供应商融资方案。旺季时，它可在订单履约时为供应商注入营运资金，或于订单已完成出货但发票到期之前，助供应商缓解营运资金短缺的问题。
- 付款保障 (Payment protection)  
昂贵的信用状的替代方案，可为金融机构减轻风险并为供应商确保顺利取得订单付款。

### 关键特点

- 提早付款 (发票折扣)
- 出口前/后融资
- 付款保障与优惠的融资利率

### 优势

- 提高买家和供应商的供应链营运资金
- 改善订单履约执行成效
- 降低销货成本
- 加强供应商关系



Infor 针对个别产业打造云商业软件，在全球拥有 16,500 个员工，客户数逾 90,000、遍布全球 170 多国。Infor 的软件乃为进步而生。如需更多信息，请造访 [www.infor.com](http://www.infor.com)。

欢迎关注：

